



### Web Data Insights pour PME

La nouvelle génération de business intelligence et de modèles

Situation de l'octroi de prêts aux PME

2 Challenges

Introduction des Web Data Insights

Web data scores en opération

5 Use cases

6

Next steps – Premier modèle pour le Maroc pour ....



### L'octroi aux PME

### Quels challenges pour les entreprises et les banques



Les banques imposent un montant élevé de collatéral



#### Score de crédit

De nombreuses PME ont peu d'historique de crédit ou de données exploitables



#### **Comptes audités**

Les banques imposent des contraintes fortes sur les bilans et comptes d'entreprise PME

Problèmes côté demandeur



### Fort taux de NPL

Le segment des PME est particulièrement fragile et risqué



### Une clientèle hétérogène

La typologie des PME est variée et nécessite une évaluation détaillée



### Processus manuel

Les analyses sont encore très manuelles et lentes

Banque

Problèmes côté fournisseur

Le processus de prêt aux PME dans la plupart des banques d'aujourd'hui est très manuel et mené à travers une multitude de systèmes non intégrés. Il en résulte une opération de prêt aux PME qui est inefficace, incohérente et coûteuse.



## Les prêteurs veulent faire davantage de PME

- Actuellement les portefeuille PME représentent moins de 10% de la base clientèle pour presque la moitié des banques (43%)
- Pour 2021, 39% des acteurs veulent que les PME représentent plus de 20% de leur portefeuille



**DATA ENGINEERING: NOUVEAU MOTEUR DE CROISSANCE** 

# L'utilisation de nouvelles données va faciliter la création de valeur sans impacter le risk appetite

- Accéder à des données alternatives
- Utiliser le machine learning pour identifier de nouvelles variables et indicateurs de risque
- Combiner ces données avec les indicateurs existants
- Développer des modèles en temps réel

Prospecting & targeting

 Développement de nouveaux modèles de segmentation

**Originations** 

- Modèle opportunité : identifier et servir les meilleures contreparties tout de suite
- Automatiser les processus et réduire les coûts

**Customer Management** 

 Gestion pro-active des limites de crédit afin de s'adopter aux besoins du client

**Collections** 

 Insight pour les early warning systems (EWS)



**DATA ENGINEERING: NOUVEAU MOTEUR DE CROISSANCE** 

# Nous pouvons vous aider! Introducing SME Web Data Insights

Acquérir de nouvelles données non traditionnelles

- Le "Web Crawler" d'Experian collecte des données accessibles au public
- L'apprentissage automatique dévoile de nouvelles variables prédictives
- Construire et combiner les modèles pour construire une vue multidimensionnelle et plus précise du client PME





## Step 1 - Search and acquire data



- Experian's web crawler recueille des données Web publiques non connectées provenant de plusieurs sites
   Web et réseaux sociaux.
- Inclut des données factuelles connues sur l'entreprise, ses contacts, ses comportements et la manière dont ses clients la voient
- Crée une compréhension beaucoup plus profonde et équilibrée de l'activité que de simplement extraire des données du site Web de l'entreprise



experian

### Exemple pratique



Yellow Bar Rome





Maps

Images Shopping News

More

Settings

Tools

About 50,000,000 results (0.74 seconds)

#### The Yellow Bar, Rome - Esquilino - Restaurant Reviews, Phone ...

https://www.tripadvisor.co.uk > Europe > Italy > Lazio > Rome > Rome Restaurants ▼

\*\*\* Rating: 4 - 531 reviews - Price range: £

Via Palestro 40-42, 00185 Rome, Italy. ... All reviews pancakes parmesan fries hamburger yellow hostel fun bar great atmosphere huge portions beer pitcher pub americans euros tourist. ... Nice to know you had a good time at the Yellow Bar!



#### The Yellow Bar - Home - Rome, Italy - Menu, Prices, Restaurant ...

https://www.facebook.com/theyellowbar/ -

\*\*\*\* Rating: 4.6 - 527 votes

The Yellow Bar, Rome, Italy, 15506 likes · 109 talking about this · 10531 were here. A bar for anyone who wants to have fun with an international.

#### The Yellow Bar - Romeing

https://www.romeing.it/the-yellow-bar/ -

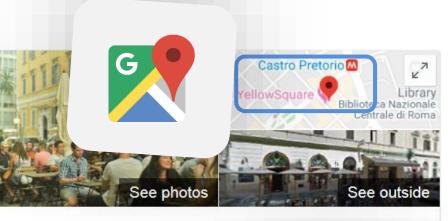
20 Jun 2016 - Open 24/7, The Yellow Bar in Rome is a space where anything can happen from live bands to burlesque to magicians to dj's until 4am.

#### Yellow Bar - 18 Photos & 15 Reviews - Bars - Via Palestro 40, Termini ...

https://www.yelp.com > Nightlife > Bars ▼

\*\*\* ★ Rating: 3.5 - 15 reviews - Price range: €11-20

15 reviews of Yellow Bar "Literally had the best hostel experience staying here!! The rooms were ... Stayed at multiple hostels in Rome and this was my favorite!



### Yellow Bar

Website

Directions

Save

4.3 \*\*\* \* 1,232 Google reviews

Address: Via Palestro, 40, 00185 Roma

Hours: Open 24 hours ▼

Order: deliveroo.it

Phone: +39 06 4470 2868

#### Reviews

Write a



"Amazing place, great music, great select

prices."

"Great atmosphere and drinks for all tasts



"They offer great food for breakfast and the showers were life savers."

View all Google reviews

### Step 2 – Combiner les attributs

- Les techniques d'apprentissage automatique sont utilisées pour
  - Identifier les attributs de données
  - Structurer et classer les données en clusters
- Les «clusters» préliminaires sont basés sur des variables telles que
  - Présence dans les annuaires professionnels
  - Présence dans les médias en ligne et les réseaux sociaux
  - Appartenance à des associations professionnelles ou industrielles et à des organismes professionnels
  - Liens avec des institutions académiques
  - Liens avec des agences gouvernementales







### Step 3 – Développer les Scores

- Les commentaires sur l'entreprise sont analysés à l'aide de
  - Traitement du langage naturel
  - Exploration de texte sophistiquée (text mining)
  - Analyse des sentiments
- Identifier les variables de données spécifiques qui ont le potentiel prédictif maximum en utilisant
  - Apprentissage machine
  - Gradient boosting
- Créer des algorithmes prédictifs pour générer des scores















## De la donnée Web à l'analyse de risque



### Step 4 – Combinez pour booster le Gini [ ] [ ]











Les scores de données Web des PME autonomes sont fortement **non** corrélés avec les informations de crédit standard

Combinez les Web scores des PME avec les résultats traditionnels de **Business Intelligence** 

Le score combiné est beaucoup plus prédictif

- Augmentation important du GINI
- Crée une vision plus équilibrée et plus éclairée du risque de crédit des PME



# Step 4 – Combinez pour booster le Gini 🔘 📑 🔼















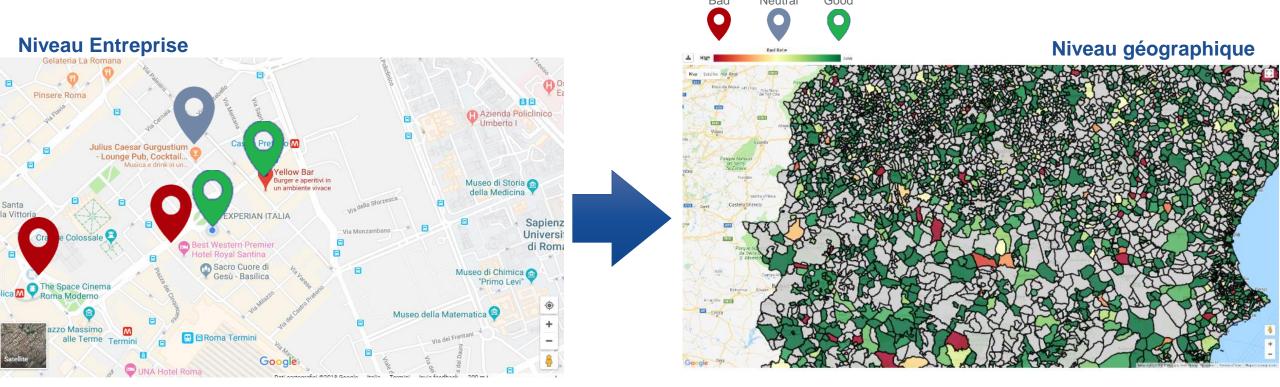


Gini Score sans Bilan = 45

Gini Web Score = 37



# Etape 5 : Agrégation géographique des informations



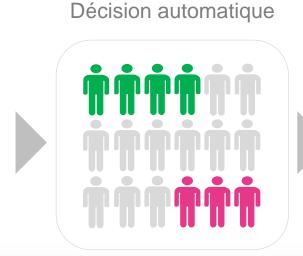
Le «Web Data Insights» peut agréger les scores et profils d'entreprises pour proposer une vue géographique et définir des stratégies régionales



## SME Web data scores en action (1/2)

Données et modèles "Classique"



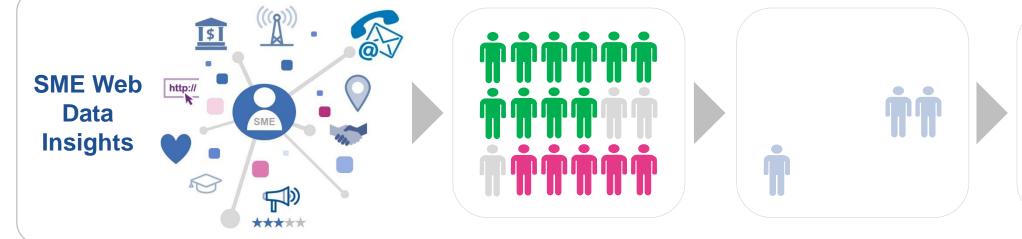






Décision Finale





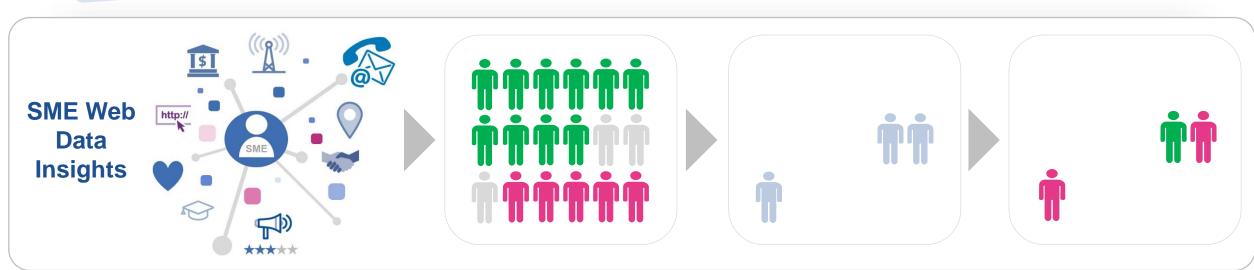




**DATA ENGINEERING:** NOUVEAU MOTEUR DE CROISSANCE

### SME Web data scores en action (2/2)

- ✓ Le traitement des données en temps réel et le calcul du score améliorent l'expérience client
- ✓ Plus de décisions automatiques
- ✓ Servir en priorité les meilleurs risques (=speed)
- ✓ Moins de revues manuelles
- ✓ Augmentation des revenus pour le même risk appetite
- √ Reduction des coûts opérationnels





# Use case 1 – **Stand Alone** web data scores pour PME

#### **Contexte Client**

- **Informations** réduites
- Evaluations de risque imprécis
- Risque accru de créances irrécouvrables, augmentation des coûts de recouvrement et augmentation des provisions financières

### **Objectifs**

- Décisions de crédit plus précises
- Décisions de crédit plus rapides
- Augmentation du taux d'acceptation pour le même risk appetite

**GINI** performance





Italy









UK





Germany

Résultats

Value outcomes



Italian commercial lender



15% d'amélioration de la précision du score interne par rapport au score traditionnel





De nouvelles informations découvertes pour 90% des entreprises en France

# Use case 2 – Web Data Insights pour l'optimisation de la performance du **portefeuille**

#### **Contexte Client**

- Incertitude sur comment optimiser la rentabilité
- Manque de données appropriées pour établir une corrélation avec la performance du prêt
- Équilibrer le ciblage proactif de nouveaux clients avec le maintien de la rentabilité globale du portefeuille

### **Objectifs**

- Découvrez de nouveaux critères pour identifier des clients de qualité
- Optimisation plus précise du portefeuille
- Ciblage et marketing plus efficaces





SPANISH INVESTMENT BANK

- Web data disponible pour 75% du portefeuille
- 42% GINI pour le modèle Web en stand alone
- **Doublement de la pertinence** à identifier les niveaux de risque les plus élevés
- La corrélation du risque avec la localisation géographique a révélé des marchés sur lesquels la banque est sous-representée
- Réorienter les ressources de ciblage pour augmenter l'efficacité

