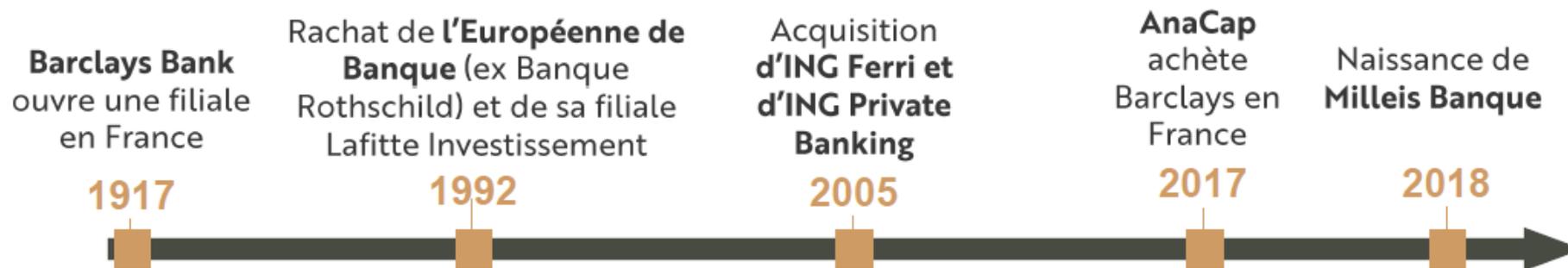




MI||EIS

| CROIRE EN
LA RÉUSSITE

NOTRE HISTOIRE



AnaCap, le partenaire de notre réinvention

Fondé en 2005, AnaCap est un fonds d'investissement spécialisé dans le secteur financier européen.

Premier investisseur financier à avoir reçu l'approbation du régulateur au Royaume-Uni pour y détenir une institution bancaire.

Agrément bancaire de la Banque Centrale Européenne et des autorités réglementaires françaises (Autorité des Marchés Financiers, Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution).



6
banques en
Europe

UNE BANQUE SOLIDE



60 000 familles

NOUS FONT CONFIANCE



9 milliards

D'EUROS D'ACTIFS CLIENTS



300 Banquiers

Privés

VOUS ACCOMPAGNENT AU
QUOTIDIEN



Plus de 300 millions
d'euros de fonds
propres





MILLEIS PRODUITS ET SOLUTIONS

NOTRE GAMME DE PRODUITS ET SOLUTIONS



Diagnostics personnalisés

- Bilan patrimonial projectif
- Audit de portefeuilles



Enveloppes produits

- Assurances-Vie (Milleis Vie, contrats luxembourgeois, ...)
- Comptes Titres, PEA et PEA-PME
- PERP et Madelin



Instruments financiers & pierre papier

- Univers OPCVM et titres vifs
- Produits structurés
- SCPI et OPCI



Offres de gestion

- Clé en main: Déléguée et/ou Pilotée
- Conseillée
- Libre



Solutions de financement

- Crédits immobiliers
- Prêts personnels
- Découverts et facilités de caisse



Immobilier patrimonial

- Investissements locatifs (Pinel, LMNP, Malraux, déficit foncier ...)

DES PARTENARIATS PRIVILÉGIÉS

Une collaboration avec des acteurs de référence du marché

PRODUITS D'INVESTISSEMENT



BIENS IMMOBILIER

iselection
L'IMMOBILIER PATRIMONIAL

ASSURANCE VIE





SYSTÈME EXPERT CRÉDIT IMMOBILIER

06 juin 2019

Direction Risque de Crédit Milleis

OBJECTIFS DU PROJET

Milleis Banque a décidé d'équiper son processus d'instruction de crédits immobiliers d'un outil d'aide à la décision.

OBJECTIFS:

- Augmenter progressivement le **volume** de dossiers
- **Accélérer** l'instruction des dossiers
- Débloquer plus **rapidement** le financement des projets des clients Milleis

3 GRANDES FONCTIONS:

- Proposer en **temps réel un avis** sur le financement du dossier à chaque étape de l'instruction :

AVIS favorable / étude / refus

- Indiquer le niveau de **délégation**:
agence Milleis / Direction des Engagements / Direction Risque de Crédit
- Proposer lors de l'accord de principe, la **liste des documents** nécessaires au montage complet du dossier, ainsi que des réserves éventuelles.

PERIMETRE DU PROJET

LE SYSTÈME :

- couvrira 2 types de clientèle : les personnes physiques et les personnes morales (SCI.)

- contiendra :

L'ensemble des règles de la politique d'octroi pilotée par la Direction Risque de Crédit de Milleis

Un score d'octroi pour chaque typologie de clientèle

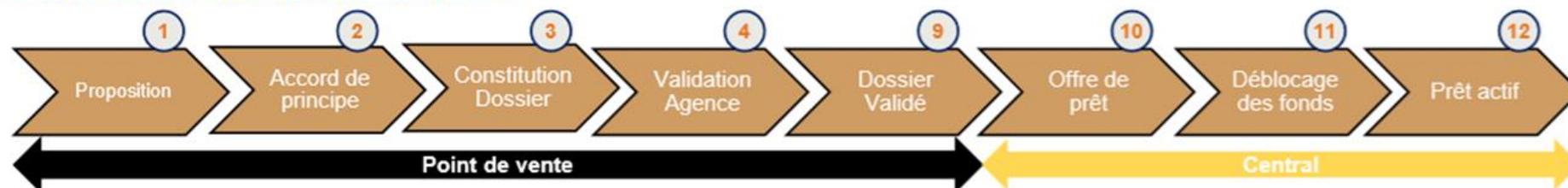
- permettra d'être appelé plusieurs fois en phase d'accord de principe

Le système sera implanté dans l'outil PowerCurve Strategy Management d'EXPERIAN.

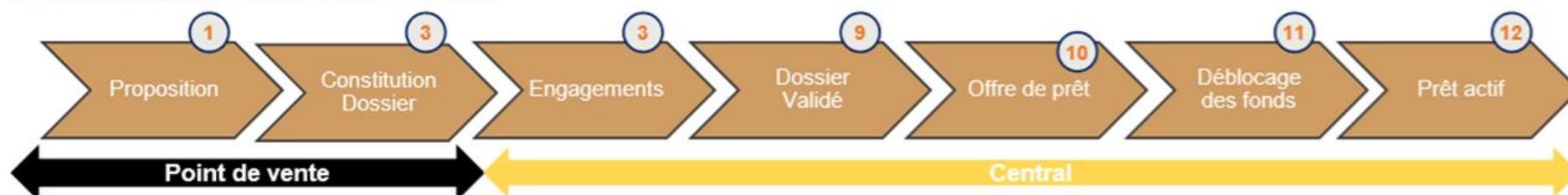
Macro processus d'instruction d'un dossier de prêt

Dossier dans Délégation Agence versus dossier hors Délégation Agence

A/ Dossier DANS la Délégation Agence¹



B/ Dossier HORS Délégation Agence



C/ Dossier complexe HORS Délégation Agence & Engagement

